



TECHNICO-COMMERCIAL SEDENTAIRE (H/F)

Notre société **HYDROKIT** (Groupe Vensys Post Equipment), 160 personnes, est leader français de la conception et de la commercialisation de kits et de solutions électro-hydrauliques pour les matériels agricoles, de manutention et de travaux publics.

<https://youtu.be/CWaAhwOwg0Y>

Pour accompagner notre développement, nous souhaitons renforcer nos équipes. C'est pourquoi, nous recherchons un **technico-commercial sédentaire (H/F) en CDI**.

Rattaché au Responsable Commercial, vous avez la responsabilité des missions suivantes :

https://youtu.be/_yb6VslIWlg

- Assurer le développement commercial chez les revendeurs en hydraulique ;
- Assurer la définition et le suivi technique des solutions hydrauliques ;
- Gérer les commandes et optimiser l'image d'Hydrokit ;
- Assurer la promotion et l'image de la société sur le marché ;
- Participer à la prospection commerciale (salons – mailing – téléphone).

PROFIL RECHERCHE :

De formation Bac Professionnel, BTS, DUT, ou équivalent idéalement dans l'agroéquipement ou de la maintenance industrielle. Une première expérience serait un plus.

Vous serez accompagné(e) lors de l'intégration par l'équipe en place, pour assurer votre montée en compétences.

Vous avez le sens du service client, êtes dynamique et vous savez vous adapter à différents interlocuteurs (bonne maîtrise orale et écrite).

Vous êtes organisé, rigoureux, à l'écoute, avez un bon esprit d'analyse et envie de vous investir dans une équipe dynamique.

En nous rejoignant, vous intégrez une entreprise familiale aux valeurs humaines fortes et qui saura accompagner leurs ambitions.

Poste à pourvoir en CDI, site du Poiré sur Vie en Vendée près de la Roche sur Yon.

Rémunération selon profil, participation et intéressement, mutuelle et autres avantages.

Merci d'adresser votre candidature (CV + Lettre de motivations) à l'adresse suivante : c.leboeuf@hydrokit.com.