



## Technico- commercial machinisme agricole H/F

Avec un effectif qui a triplé ces dernières années, un nouvel atelier et un futur magasin, l'entreprise MAC 16, partenaire incontournable pour les professionnels agricoles en Poitou-Charentes, recherche son/sa futur(e)  
**Technico-Commercial Agricole.**

A proximité des exploitations agricoles, MAC 16 se distingue par sa relation client, son expertise et sa capacité de vendre plusieurs marques leader sur le marché.

Sous la responsabilité du dirigeant et en collaboration avec le service atelier, vos missions seront les suivantes :

- L'organisation/Développement de l'activité commerciale :
  - Remplir les objectifs commerciaux (volume de vente, marges de bénéfices défini avec le dirigeant): rencontrer les clients, les informer/conseiller sur le matériel/services qui répond au mieux à leurs besoins.
  - Négocier les prix et les conditions de vente
- Suivi administratif des dossiers clients:
  - Assurer les réponses techniques aux clients/futurs clients et suivre les prospections.
  - Effectuer le suivi des réclamations, des incidents, les garanties en lien avec le service atelier.
  - Procéder au rachat d'anciens matériels/équipements et proposer des plans de financement.
  - Assurer/participer avec le responsable à la mise en service du matériel et l'après-vente.

Vous êtes diplômé(e) d'un BTS Technico-commercial, spécialité agrofournitures ou d'une formation dans le commerce du machinisme agricole. Savoir effectuer des démonstrations serait un plus. Vous aimez travailler en autonomie, être force de proposition et êtes à l'écoute.

Merci d'envoyer votre CV à l'adresse suivante : [laura.agrivitijob@gmail.com](mailto:laura.agrivitijob@gmail.com)

**Rémunération et avantages:** salaire fixe avec 2% de la soule sur la vente d'occasion et 1.5% sur le neuf. Véhicule de fonction, ordinateur, téléphone, repas.