

Notre partenaire, distributeur de grandes marques de matériel agricole sur toute la France, attaché à la qualité des conseils et du support technique apporté à ses clients, accompagne son développement par **l'intégration et la formation des jeunes**.

Vous souhaitez vous préparer de manière concrète au métier de **conseiller commercial dans l'univers de l'AGROEQUIPEMENT**, sur un poste pouvant déboucher sur un CDI ? contactez-nous !

POSTE(S) VISE(S) :



CONSEILLER COMMERCIAL « MATERIEL AGROEQUIPEMENT » en CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

en ALTERNANCE sur 12 mois

Début : Septembre 2018

OBJECTIFS ET MISSIONS (en formation et CDI) :

- Développer des actions et des outils d'aide à la vente de matériels
- Fidéliser et développer le réseau commercial de son secteur
- Visiter les clients du réseau (concessions ou clients finaux)
- Participer aux salons, portes ouvertes
- Effectuer des démonstrations de matériels, mises en services, etc...

CONNAISSANCES A DEVELOPPER :

- Connaissance du milieu agricole
- Connaissances techniques agroéquipement
- Autonomie
- Capacités à développer un relationnel et aisance à l'oral

En complément de ces missions en entreprise, un programme de formation concret vous préparera au **métier de NEGOCIATEUR EN AGROEQUIPEMENT**, avec **595 H de formation** sur les compétences :

- Stratégie commerciale et développement d'actions commerciales
- Étude du marché et de la concurrence

- Préparer un plan d'action commercial pour les clients finaux, le suivre et le contrôler
- Structurer son réseau
- Prospection, élaboration d'offres
- Techniques de vente et de négociation

Certificat de qualification CQP reconnu par les professionnels de l'AGROEQUIPEMENT

Profil recherché : - (H/F)

- BTS GDEA, TSMA ou commercial avec des connaissances en agroéquipement
- Licence en agroéquipement

CONTACTEZ-NOUS au 06.86.28.92.88 ou :

huquette.baud@collaboratif-rh.fr

Collaboratif 
— Mobilisateur de Richesse Humaine

